

# Praktikant (m/w/d) z.B. im Bereich Marketing

## Stellenbeschreibung



### **CrowdDesk wächst und wächst – und dafür brauchen wir Dich!**

Als Pionier der digitalen Finanzwirtschaft ermöglichen wir den einfachen und verlässlichen Zugang zu Kapital. Mit unserer Software-as-a-Service-Lösung (SaaS) können Kunden online Kapital einwerben, vermitteln und Transaktionen sicher abwickeln.

Vielen Unternehmen ist nicht bewusst, dass sie ihren Kapitalbedarf mithilfe von digitaler Schwarmfinanzierung decken könnten. Das Marketing ist unter anderem dafür verantwortlich, das Thema Crowdinvesting online bekannt zu machen.

Für unser Team im Herzen von Frankfurt suchen wir einen **Praktikant (m/w/d) in Vollzeit für mindestens 3 Monate**, um das Wachstum von CrowdDesk aktiv voranzutreiben und uns zu unterstützen.

### **Das erwartet Dich bei uns:**

- Dich erwartet kein langweiliges Praktikum, sondern Du wirst direkt Verantwortung übernehmen
- Du unterstützt unser Projektteam beim Aufbau eines neuen Geschäftsbereichs
- Die Identifikation und Akquise von Kooperationspartnern verantwortest du eigenständig
- Du erstellst unser Vertriebs- und Schulungsmaterial

## Dein Profil

### Wonach suchen wir?

- Du bist eingeschriebener Student (m/w/d) und hast überdurchschnittliche Noten
- Du suchst einen Einstieg in die FinTech-Branche in Deutschland
- Du möchtest Dein theoretisches Wissen in die Praxis umsetzen und erste Berufserfahrungen sammeln
- Du interessierst Dich für wirtschaftliche Themen sowie Finanzen und hast Lust auf ein dynamisches Umfeld in einem Fintech
- Sozialkompetenz und Teamfähigkeit sind für Dich nicht nur leere Worthülsen, sondern werden von Dir gelebt
- Du gehst proaktiv mit Problemen um, zeigst Dich in jeder Situation lösungsorientiert und hast keine Angst für dein Handeln Verantwortung zu tragen
- Du überzeugst durch ein selbstsicheres Auftreten und kommunizierst freundlich, offen sowie direkt
- Du arbeitest selbständig und zielorientiert und treibst Projekte gerne voran
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### Das bieten wir Dir:

- Du hast die Möglichkeit, in der spannendsten Zeit eines FinTechs miteinzusteigen und die gemeinsame Vision des Wachstums aktiv mitzugestalten
- Du bekommst abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben und Projekte. Dabei kannst Du Deine kreativen Ideen ausleben und umsetzen
- Gelegentlich im Home-Office arbeiten? Du bist flexibel und wirst mit einem modernen MacBook und modernster Software ausgerüstet
- Unser Team-Fit liegt uns sehr am Herzen, zahlreiche Team-Events und Team-Reisen runden dies ab
- Statt der Tastatur mal einen Controller? Zeige uns Dein Talent beim Mario Kart!

Wir suchen authentische Menschen mit Persönlichkeit und Rückgrat. Unser Selbstverständnis als Fintech ist es, wirksam und positiv in unseren Handlungen zu sein – erst verstehen, dann verstanden werden – und einen kontinuierlichen Verbesserungsprozess voranzutreiben. Wir fordern und fördern uns gegenseitig mit dem Ziel der Demokratisierung des Kapitalmarktes, um das Leben unserer Kunden nachhaltig zu verbessern und dabei jede Menge Spaß zu haben!

Bist du bereit für unsere Crowd?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Angabe deines gewünschten Eintrittstermins.

# Praktikumsausschreibung

## Profit-Center „Upper Air Disinfection“

Wir sind ein Familienunternehmen in der Elektrotechnik und arbeiten seit 45 Jahren in vielen Bereichen der Technik und Industrie für unsere Kunden. Ob bei Automobilzulieferern, Chemiefirmen, Spielzeugherstellern, im Schiffsbau oder als Benutzer von Tunnels und Megayachten, auch in vielen anderen Bereichen werden direkt oder indirekt unsere Produkte oder Know-How eingesetzt.

### Ihre Aufgabe:

Covid-19 ist für alle Menschen eine große und schmerzhaft Herausforderung.

Um unsere Lebensbedingungen und die aller unserer Mitmenschen wieder lebenswerter zu gestalten, hat unser Team ein bahnbrechendes neues Gerät entwickelt, das jetzt vermarktet werden soll.

Sie werden gemeinsam mit unserem Team ein neues Start-up als Profit-Center etablieren und eine auf dynamisches Wachstum orientierte Marketingstrategie für die weltweite Vermarktung dieses neuen Produktes entwickeln und umsetzen.

Sie werden Teil unseres Teams, bringen Ihre gelernten Kenntnisse maßgeblich in unsere Zusammenarbeit ein und sind an der Umsetzung direkt beteiligt.

### Wer Sie sind:

- Eingeschriebener Student/in ( oder im Gap Year zwischen Bachelor und Master ) Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsrecht, Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik, o.ä.
- Ausgeprägtes Interesse an internationalem Marketing und Start-up Gründung.
- Ausgeprägte analytische Kompetenz und Durchsetzungsvermögen
- Profunde Kenntnisse in MS Office
- Eigeninitiative und Kommunikationsstärke

**Dauer:** Idealerweise für 6 Monate

### Was wir bieten:

Sie können völlig neue Pfade betreten und Ihrer Neugier freien Lauf lassen !

Sie haben die Möglichkeit Ihre erlernten Kenntnisse und Fähigkeiten kreativ an Fragestellungen und Problemen der Praxis anzuwenden.

Bei der Umsetzung sammeln Sie wertvolle Erfahrungen für Ihre weitere Karriere.

Werden Sie ein Teil unseres Unternehmens, wir freuen uns auf unsere Zusammenarbeit !

### Neugierig ?

Mehr Infos über uns finden Sie unter: [www.zender.consulting](http://www.zender.consulting)

Sie erreichen uns unter: [bewerbung@zender.net](mailto:bewerbung@zender.net)



Die Freudenberg Gruppe, ein globales Technologieunternehmen mit 50.000 Mitarbeitern in rund 60 Ländern, entwickelt technisch führende Produkte, exzellente Lösungen und Services für rund 40 Marktsegmente. Als international führender Markt- und Technologiespezialist in der Dichtungstechnik ist Freudenberg Sealing Technologies Zulieferer, Entwicklungs- und Servicepartner für Kunden rund um den Globus und Motor des technischen Fortschritts in vielen Branchen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie (m/w/d)!

Wir ermöglichen den Studenten sich in die Geschäftsprozesse einzubringen und damit einen breiten, intensiven Einblick in unser Unternehmen zu erhalten. Ein Praktikum mit Mehrwert für beide Seiten.

## PRAKTIKUM IM CONTRACT MANAGEMENT (M/W/D)

ab Anfang 2021 am Standort Weinheim

### Ihre Aufgaben

- Unterstützung der Contract Manager im Bereich Vertrieb / Sales - Vertragsmanagement Europa - im Tagesgeschäft
- Mithilfe bei der Bearbeitung und Prüfung von kundenspezifischen Anforderungen / Verträgen (Customer Specific Requirements "CSR")
- Anlage, Prüfung und Pflege von Customer Basic Requirements
- Aktive Teilnahme an Meetings und Vertragsbesprechungen
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Musterverträgen und Vertragsklauseln sowie Prozessanweisungen für die operativen Bereiche (Best-Practice-Lösungsansätze)
- Unterstützung bei Projekten

### Unsere Erwartungen

- Studium Wirtschaftsrecht, Unternehmensrecht, Betriebswirtschaft oder ähnliches Studium mit rechtlichem Bezug
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- starke Kommunikations-Skills (Korrespondenz / Mail / Telefonate international auf Englisch)
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office, insbesondere Word und Excel
- Schnelle Auffassungsgabe und analytisches Denkvermögen
- Ausgeprägtes Organisationstalent
- Selbstständige, präzise und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- Das Praktikum ist zwingender Pflichtbestandteil Ihres Studiums
- Sie stehen für einen Zeitraum von mindestens 4 Monaten, gerne auch länger, zur Verfügung
- Ein Start ab Januar 2021 wäre wünschenswert

Die Freudenberg Gruppe zeichnet sich durch Offenheit und Chancengleichheit aus. Wir begrüßen daher Bewerbungen von jeder und jedem unabhängig von Alter, Geschlecht, Herkunft und Abstammung, einer Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Gründen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Nachweis über die Dauer Ihres Pflichtpraktikums).

### Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung

Freudenberg FST GmbH, Weinheim  
 Antonia Esterle · Höhererweg 2-4 · 69469 Weinheim · +49 6201 80 6781 · [www.fst.com](http://www.fst.com)

Stadtverwaltung Amt 15, 60275 Frankfurt am Main

Auskunft erteilt Katharina Forster	Zimmer 648
Telefon Durchwahl (069) 212-42975	FAX (069) 212-30716
Ihre Nachricht/Ihr Zeichen Praktikum 08/2020	Unser Zeichen 15.32
Mailadresse redaktion_vbf@stadt-frankfurt.de	
Datum 22.06.2020	

## Praktikum im Amt für multikulturelle Angelegenheiten der Stadt Frankfurt am Main

Das Amt für multikulturelle Angelegenheiten (AmkA) sucht zum **15.08.2020** eine Praktikantin bzw. einen Praktikanten für die Abteilung „Integration und interkulturelle Öffentlichkeitsarbeit“. Das AmkA ist Teil der Frankfurter Stadtverwaltung und hat die Aufgabe, in Fragen zu Diversität und Integrationsprozessen auf kommunaler Ebene zu beraten und zu vermitteln. Außerdem organisiert und unterstützt das AmkA vielfältige Projekte, die das gleichberechtigte Zusammenleben innerhalb der Frankfurter Stadtgesellschaft fördern.

Das Praktikum bietet Einblicke in die Arbeit des AmkA und vermittelt zudem Kenntnisse in der Öffentlichkeitsarbeit mit Schwerpunkt auf Print und Online. Dazu gehört unter anderem die redaktionelle Mitarbeit bei der Internetplattform: [www.vielfalt-bewegt-frankfurt.de](http://www.vielfalt-bewegt-frankfurt.de). Das Praktikum wird mit einer monatlichen Aufwandsentschädigung von 400,00 € vergütet.

Bewerben Sie sich bitte nur, wenn die folgenden Punkte auf Sie zutreffen:

- Sie absolvieren das Praktikum in Vollzeit, mit einer wöchentlichen Arbeitszeit von 39 Stunden.
- Sie stehen für drei Monate zur Verfügung. Es besteht kein Urlaubsanspruch.
- Ihre Studienordnung schreibt ein Praktikum vor.
- Sie sind während des Praktikums immatrikuliert.
- Sie haben ggfs. bereits Erfahrungen in der Presse- und Öffentlichkeitsarbeit gesammelt.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (kurzes Anschreiben, Lebenslauf und relevante Arbeitszeugnisse) mit dem gewünschten Startdatum bis zum **12.07.2020** unter dem Betreff „Praktikum 08/2020“ per E-Mail an: [redaktion\\_vbf@stadt-frankfurt.de](mailto:redaktion_vbf@stadt-frankfurt.de)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Seite 1/1

## Sales Representative

### Nachricht von Daniel Kirsch

Der Vertrieb ist das Lebenselixier unseres Geschäfts bei Mainfreight. Daher suchen wir für unser Frankfurter Team ein tatkräftiges, enthusiastisches Teammitglied für unser Verkaufsteam am Frankfurter Flughafen. Du bist die treibende Kraft zwischen unserem Kunden, mehreren Teams innerhalb von Mainfreight und anderen Logistikdienstleistern. Du begeisterst unsere Kunden mit deinem freundlichen und ergebnisorientierten Ansatz.



### Ein wenig mehr Information über dich und deine Rolle:

- Ein zentrales Mitglied unseres Office zu sein, sich darauf zu konzentrieren, mit Beispiel voran zu gehen und zu führen sowie neue Kunden für unser Geschäft zu gewinnen, ohne Mittelmäßigkeit zu akzeptieren ist dein Anspruch.
- Du bist die entscheidende Schnittstelle zwischen Kunden, Airlines und unserem Office.
- Du verfügst über ein hohes Maß an Kundenorientierung und Eigenverantwortung
- Der Fokus liegt auf dem Etablieren von Key Accounts die sich dem deutschen Markt bewegen. Kunden die uns langfristige Partnerschaften statt kurzfristigen Gewinnen bringen.
- Es geht darum vom Kunden zu lernen und Lösungen zu verkaufen die zur kontinuierlichen Verbesserung der Logistikkette des Kunden beitragen.
- Du wachst zu einem vertrauenswürdigen Partner unserer Kunden heran und bist erster Ansprechpartner
- Das Erstellen von Angeboten, Einholen und Vergleichen von Raten bereiten dir Spaß weil du damit maßgeblich Einfluss auf die Rentabilität unserer wie auch der Geschäfte unserer Kunden hast.
- Du verfügst über das nötige Verhandlungsgeschick auf allen Ebenen um unsere Einkaufskraft zu stärken

Darüber hinaus beinhaltet diese Rolle für dich die Freiheit und Willensstärke proaktiv nach zukünftigen Initiativen zu suchen und zu entwickeln. All dies entsteht und entwickelt sich aus einer eigenständigen, engmaschigen, unterstützenden, ehrgeizigen sowie einer unterhaltsamen Team Umgebung heraus.

### Nach wem suchen wir:

- 📄 Ein leidenschaftliches und energisches Teammitglied mit einem starken Vertriebsfokus und dem Wunsch ein erfolgreiches Team zu entwickeln.
- 📄 Eine lösungsorientierte Person die den Verkauf als Lebenselixier unseres Geschäfts betrachtet und Chancen und neue Möglichkeiten sieht und ergreift
- 📄 Erfahrung im Bereich Luftfracht ist von Vorteil jedoch kein Muss.
- 📄 Du hast eine professionelle Einstellung mit dem Auge für das Detail und du verpflichtest dich zu exzellentem Einsatz
- 📄 Eine positive und leidenschaftliche Einstellung – Easy to deal with!

Wir glauben daran unsere Teammitglieder von innen heraus zu fördern und zu entwickeln. Daher suchen wir auf der ganzen Welt Talente, die sich unserer Geschichte anschließen und diese langfristig entwickeln wollen.

Reizt dich das? Dann sende einfach ein Motivationsschreiben und C.V. an Daniel Kirsch (Branch Manager)

[Daniel.kirsch@de.mainfreight.com](mailto:Daniel.kirsch@de.mainfreight.com)



## ALTIOS Germany GmbH

### sucht Praktikant (m,w,d) für Projektleiter Unterstützung

#### Über das Unternehmen

ALTIOS International Group wurde 1991 in Australien gegründet. Sechs Jahre später wurde der zweite Geschäftsstandort in Frankreich eröffnet. Danach hat sich ALTIOS International Group stetig erweitert und Märkte mit signifikantem Wirtschaftswachstum wie China, Brasilien, Indien und die USA erschlossen. ALTIOS International Group bietet integrierte, weltweite Geschäftsexpansions- und grenzüberschreitende Investitions-Dienstleistungen für Großunternehmen, KMUs sowie Institutionen, Cluster, Landesagenturen auf der ganzen Welt an. Heute zählt die ALTIOS International Group weltweit fast 21 Filialen mit 400 Mitarbeitern und 4 Gesellschaftern.

**Unser Motto:** „Expanding your business beyond the horizon“ „Hinterm Horizont geht's weiter: Markterschließung dank neuer Ideen“

#### Ihre Aufgaben

- Sie arbeiten eng mit den Projektleitern zusammen und unterstützen diese bei ihren Aufgaben.
- mittelfristig übernehmen Sie die Verantwortung für Teilprojekte und/oder eigene Projekte.
- Sie unterstützen uns bei Recherchearbeit und Marktanalysen.
- Sie übernehmen Telefonakquise potenzieller Kunden und Vertriebspartner.

#### Ihr Profil

- Sie sind Student/in der Wirtschaftswissenschaften oder eines ähnlichen Studiengangs und interessieren sich für die Bereiche internationaler Handel, Vertrieb und Marketing.
- Sie verfügen über sehr gute deutsche und englische Kenntnisse.
- Sie konnten schon erste Berufserfahrungen im Rahmen von Praktika oder einer Ausbildung sammeln.
- Sie beherrschen die gängige Software (Office-Paket).
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert und sind flexibel.
- Sie fühlen sich in einem interkulturellen Umfeld wohl.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf) per E-Mail an Frau Meekel-Praun  
a.n.meekel@altios.com



## Praktikant/Praxissemester im Bereich Unternehmensstrukturierung mit Option auf eine Bachelorarbeit (m/w/d)

Die Otto ID Solutions GmbH wurde im Jahr 2018 gegründet und verfolgt die Philosophie der Optimierung von Prozessen in Unternehmen in den Bereichen Rescue Services and Healthcare mittels Dienstleistung und Produkten unter Einsatz modernster RFID Technologien (Radio Frequency Identification). Die Umsetzung erfolgt in günstigen und effizienten Produkten und Dienstleistungen. Als sehr erfolgreiches Start-Up ist die Otto ID Solutions GmbH aktueller Gründerpreisträger der Stadt Frankfurt am Main.

Wir arbeiten mit viel Leidenschaft und Hingabe an unseren Systemen. Uns zeichnet eine tiefe Kundenbindung aus, welche uns ermöglicht hat durch die Covid-19 Krise stark zu expandieren, deshalb suchen wir zum nächsten möglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen Student/-in für das Praxissemester mit Optionen auf eine Bachelorarbeit.

### Dein Profil

- Laufendes Studium der Wirtschaftswissenschaften, BWL, Business Administration, Rechnungswesen und Controlling, o.ä.
- Die Bereitschaft und den Willen zur Veränderung
- Schnittstellenübergreifende analytische Denkweise
- Eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hands-on Mentalität
- Systematische Arbeitsweise

### Deine Aufgaben

- Business Development Strategie entwickeln und umsetzen
- Daily Tasks strukturieren und optimieren (z.B. Buchhaltung, Controlling, etc.)
- Unterstützung und Ideenentwicklung im Bereich Vertrieb (Marktpotentialanalyse, Social Media Content, etc.)
- Entwicklung einer nachhaltigen Personalstruktur

### Was bieten wir Dir

- Start-Up mit flachen Hierarchien und einer offenen DU-Kultur
- Ab dem ersten Tag übernimmst Du bei uns sofort Verantwortung
- Proaktive Mitarbeit in spannenden und innovativen Projekten
- Offene Kommunikation, Deine Meinung ist uns wichtig!
- Teamwork und regelmäßige Teamevents
- Industrial Style Office mit einem charmanten Charakter um Deine Kreativität zu fördern

Hast Du Interesse an uns, dann schicke uns ein kurzes, aber kein klassisches Anschreiben und die aktuelle Notenübersicht sowie Zeugnisse an [fabian@otto-id.com](mailto:fabian@otto-id.com).

## Praktikant/Praxissemester im Bereich technischer Vertrieb mit Option auf eine Bachelorarbeit (m/w/d)

Die Otto ID Solutions GmbH wurde im Jahr 2018 gegründet und verfolgt die Philosophie der Optimierung von Prozessen in Unternehmen in den Bereichen Rescue Services and Healthcare mittels Dienstleistung und Produkten unter Einsatz modernster RFID Technologien (Radio Frequency Identification). Die Umsetzung erfolgt in günstigen und effizienten Produkten und Dienstleistungen. Als sehr erfolgreiches Start-Up ist die Otto ID Solutions GmbH aktueller Gründerpreisträger der Stadt Frankfurt am Main.

Wir arbeiten mit viel Leidenschaft und Hingabe an unseren Systemen. Uns zeichnet eine tiefe Kundenbindung aus, welche uns ermöglicht hat durch die Covid-19 Krise stark zu expandieren, deshalb suchen wir zum nächsten möglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen Student/-in für das Praxissemester mit Optionen auf eine Bachelorarbeit.

### Dein Profil

- Laufendes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, Maschinenbau, Elektro- und Informationstechnik, o.ä. mit enorm ausgeprägter Vertriebsleidenschaft. Alternativ ein laufendes Studium der Wirtschaftswissenschaften im Bereich Marketing, Social Media, o.ä. mit einem ausgeprägten technischen Verständnis und der Fähigkeit Kunden zu überzeugen.
- Eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise im Bereich Marketingstrategie
- Hands-on Mentalität
- Systematische Arbeitsweise

### Deine Aufgaben

- Eigenständige Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien
- CRM Strategie oder System für zukünftige Kunden und Bestandskunden entwickeln
- Selbstständige Akquise von potentiellen Kunden
- Durchführung von Marktpotentialanalysen

### Was bieten wir Dir

- Start-Up mit flachen Hierarchien und einer offenen DU-Kultur
- Ab dem ersten Tag übernimmst Du bei uns sofort Verantwortung
- Proaktive Mitarbeit in spannenden und innovativen Projekten
- Offene Kommunikation, Deine Meinung ist uns wichtig!
- Teamwork und regelmäßige Teamevents
- Industrial Style Office mit einem charmanten Charakter um Deine Kreativität zu fördern

Hast Du Interesse an uns, dann schicke uns ein kurzes, aber kein klassisches Anschreiben und die aktuelle Notenübersicht sowie Zeugnisse an [fabian@otto-id.com](mailto:fabian@otto-id.com).

Willkommen im Team als

# Praktikant:in Organisation & Security – Corporate Procurement (m/w/divers)

Du hast Lust auf ein spannendes Umfeld mit einer großen Aufgabenvielfalt, herausfordernden Themen und der Möglichkeit ein internes sowie externes Netzwerk aufzubauen? Du hast Interesse an der Digitalisierung unserer Bank und der Nutzung neuer Kommunikationskanäle? Dann ist die Mitarbeit in unserem Bereich Corporate Procurement genau das Richtige für Dich!

## Aufgabe

In Corporate Procurement lernst Du als Schnittstellenmanager verschiedene Unternehmensbereiche kennen, bearbeitest globale Beschaffungsprojekte im **Schwerpunkt Marktdaten** mit erfahrenen strategischen Einkäufern und arbeitest an der zukunftsorientierten Weiterentwicklung von Beschaffungsstrategien für den gesamten Commerzbank-Konzern. Dabei agierst Du unter anderem als Berater für Fachbereiche und stellst beispielsweise sicher, dass den rund 49.000 Mitarbeitern durch gut verhandelte Verträge die Firmenkundenberater weltweit zu marktkonformen Preisen mit Marktdaten versorgt werden. Bei uns hast du die Chance selbstständig kreative Lösungen zu unterschiedlichsten Fragestellungen zu entwickeln und umzusetzen.

Während deiner Zeit bei uns (ab 8 Wochen, möglichst länger) bieten wir Dir die Möglichkeit, selbstständig in Projekten zur Einkaufsoptimierung und Digitalisierung zu arbeiten und ein Netzwerk für den späteren Berufseinstieg aufzubauen. **Bei gutem Erfolg bieten wir dir die Möglichkeit im Anschluss an Dein Praktikum in unseren Studienkreis (flexibel Teilzeit arbeiten parallel zu Deinem Bachelor- oder Masterstudium, mind. 1 Jahr oder länger) aufgenommen zu werden.**

## Profil

- Wirtschaftliches oder (informations-) technisches Studium (Bachelor/ Master), ab dem dritten Bachelor-Semester
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten mit Blick für Details
- Sehr gute Excel Kenntnisse
- Strukturiertes, planvolles Vorgehen mit hoher Selbstmotivation
- Erste Berufserfahrung oder Praktika mit Erfahrung in Projektarbeit sind von Vorteil
- Überdurchschnittliches Engagement, Teamgeist und Spaß an der Arbeit
- Lust, kreativ an der Umsetzung unterschiedlichster Themen mitzuwirken
- Kommunikative Kompetenz und sicheres Argumentationsverhalten
- Interesse an Digitalisierungsthemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

## Bewerbung und weitere Infos unter

Bist du bereit, ab sofort oder später für mind. 2 Monate oder länger in einem starken Team zu starten? Dann freuen wir uns auf deine Online-Bewerbung via [www.commerzbank.de/karriere](http://www.commerzbank.de/karriere).

Für Rückfragen steht Dir **Miriam Pauly**, Spezialistin Projektarbeit unter Tel. +49 69 136 23827 gerne zur Verfügung.

## **Intern (m/f/d) TMT Corporate Finance / Mergers & Acquisitions**

*Boutique, Frankfurt am Main*

### **Herbst Hilgenfeldt Partners (HHP)**

HHP is one of the leading TMT Corporate Finance and M&A advisors in German speaking Europe. The team comprises exclusively of members that previously worked at bulge bracket Investment Banks and Boutiques such as UBS, Jefferies, and Rothschild.

TMT is at the heart of our business – and no other team at any competitor can match HHP in terms of deal volume, number of transactions and outstanding relationships to senior decision makers enabling a constant and impressive deal flow.

For our Frankfurt office, we are now hiring an Intern (m/f/d) to support the team in its rapid expansion. Successful internship candidates are clearly our first choice for permanent positions.

### **Your tasks**

You will be a **full member** of a small but extremely experienced and highly driven team from day one. As such you will be **involved in every aspect of a M&A transaction** from idea generation to pitching and deal execution.

You will be **working very closely with all staff including Senior Partners** and will be able to learn from more than 55 years of combined Investment Banking experience.

At the beginning of your internship **we will equip you with the practical and technical knowledge** and introduce you to various tools needed for Corporate Finance advisory.

This will enable you to support the team along all stages of Corporate Finance transactions, including the diligent and professional presentation of companies (company profiles), in-depth market and competitive landscape research as well as company valuations (including financial modelling).

If you feel the draft, have a **strong can-do-attitude and entrepreneurial mindset**, we look forward to receiving your application!

### **Your profile**

- Student (ideally economy / business / finance related)
- Profound theoretical knowledge of Corporate Finance / Investment Banking matters (i.a. general understanding of Corporate Finance purposes, M&A processes and valuation methods)
- Prior experience / internships in the fields of investment banking, corporate finance or transaction advisory required
- Exceptional communication skills, both in English and German (both at least level C1)
- Highly proficient in MS Office products, especially in PowerPoint and Excel
- Analytical, highly motivated and detail-oriented team-player who performs well under pressure
- You start mid-September 2020 and must be available for 3-6 months (please specify the exact time period you are applying for)

### **Your application**

Apply now at one of Germany's fastest growing Corporate Finance and M&A boutiques. Please submit your application cover letter together with your most up to date CV as well as reference documents (e.g. graduation diploma, proof of university registration as well as credentials) to the attention of Brigitte Niemann at [b.niemann@herbstpartner.com](mailto:b.niemann@herbstpartner.com)

If you have any questions concerning the position or your application, please feel free to contact us at +49 69 717 1989 43.